★不公平条項からの脱却、経済条件の決め方は？

セミナーNo.703150

≪医薬品・バイオ技術≫

ライセンスイン・アウト及び研究提携における解約時トラブル対策と経済条件決定のポイント

～各過程における重要ポイントの解説と事例研究～

●日　時　平成19年3月30日（金）　12:30～16:30
●聴講料 1名につき49,980円（消費税含む・資料付き）

●会　場［東京・五反田］ゆうぽうと　5F はまゆう
〔1社2名以上同時申込の場合1名につき39，480円〕

●講　師　（有）医薬ライセンス研究所　代表取締役　工学博士　岩並　澄夫　先生

●ご略歴　1982　山之内製薬、国際事業、国際ライセンス、戦略企画、製品企画、創薬研究部門にて国内外製薬企業、ｱｶﾃﾞﾐｱ、ﾍﾞﾝﾁｬｰ企業とのライセンス、ｱﾗｲｱﾝｽ契約・交渉を担当・指導、部長
2001　ﾉﾊﾞﾙﾃｨｽﾌｧｰﾏ㈱ ﾗｲｾﾝｼﾝｸﾞ部長、ﾉﾊﾞﾙﾃｨｽﾌｧｰﾏAG/KKと、日本製薬企業、ｱｶﾃﾞﾐｱ、ﾍﾞﾝﾁｬｰ企業との契約・交渉を担当
2004　ｺﾝｻﾙﾀﾝﾄを経て、（有）医薬ライセンス研究所設立　代表取締役

【講座趣旨】 提携、ライセンスにおいて、解約時又は契約満了時のトラブルが多発している。何れも、契約締結から10年、20年後に時限爆弾のように爆発し企業経営に大きなダメージを与える。その殆どは、知識不足、経験不足故の結果であり、事例を知り、対策を学ぶことによりそのリスクを最小化することが可能となる。一方、提携、ライセンス契約の最重要部分である経済条件について、契約金、マイルストン、ロイヤルティの持つ意味、決め方、妥当な提案と交渉戦術を知ることにより有利な経済条件の提案と契約の締結が可能となる。今回は、上記2点に焦点を当て、更に、製品・技術の紹介初期から契約締結までの道程の各段階に潜む重大なリスクと事例研究に基づくその回避方法につき解説する。医薬ライセンス交渉の世界は宝の山である。知識と経験の不足は製品・技術を台無しにし、達人はそれを最大化する。

1．最近の話題から
◆国内医薬品大手企業が、米多国籍企業からの大型製品導入契約期間に関し東京地裁に提訴、ほか

2．ライセンスイン・アウト及び研究提携のプロセス（前編）CDA, MTA, DD
◆新製品及び技術の探索から条件交渉開始前迄のプロセス
◆旬の製品・技術を最大価値で売る、妥当な価格で買う
◆妥当な提携先を如何に見つけ、如何に絞り込むか？
①探索評価　②CDA, MTA
③Due Diligence　④契約（Term Sheet）
◆インとアウト、其々の立場から見た留意点
◆インとアウト、其々にとっての魅力的なビジネスモデルとは？

3．経済条件の決め方とそれに関わる注意点
◆ライセンス対価の内訳と各々が持つ意味
・契約金、マイルストン、ロイヤルティ
◆妥当な経済条件とは？NPV, Expected NPVとは？
◆有利な経済条件を勝ち取るための仕掛けとは？
◆知っていれば出来るイン・アウトそれぞれに有利な提案
◆具体的な経済条項の書き方とそのコツ
・契約金、マイルストン、ロイヤルティ
階段式ロイヤルティ率、場合によるロイヤルティ率増減、為替調整、ceiling/floor price、refundableの持つ意味
◆如何にして値段交渉で勝つか？
◆サブライセンシーからの収入の分配と特記すべき注意事項
◆査察権
◆開発サンプル価格の決め方も疎かには出来ない
◆税金について（消費税、研究委託費用と2国間条約）

4．ライセンスイン・アウト及び研究提携のプロセス（後編）Term Sheet, MOU, LOI, LA
◆主要契約条件の中身とその決め方
◆インとアウトで大きく異なる、望ましい契約条文とは？
◆インとアウト、其々の立場で必ず入れたい契約条項とは？
◆契約地域、適応症、switch OTC、併売/コプロ権、原末製造権の取り扱いは？
◆Option権とFRRの違い、競合製品の扱い
◆成果の所有権/改良技術に対する実施権
◆安易な契約条項が招く致命的損失の例

5．契約満了、解約時のトラブルと対策
◆最近の事例から
◆典型的な外資・内資企業間の不公平条項とは？
◆契約期間と解約条項
◆不公平条項から脱却するための方策とは？
◆条件付き解約条項と条件の設定の仕方とは？競合禁止、開発遅延、売上未達
◆交渉戦術としての商標の利用方法
◆実施権契約の期間と医薬品原体、最終製品供給期間との関係
◆契約期間、M&A、契約終了時に返還するものは？残る権利は何か？
◆契約をやめる権利
◆知らずに落ち込む罠とは？
◆解約時の改良発明、共同研究開発成果の扱いは？
◆親方日の丸との交渉で現実的にして調整可能な妥協点はあるか？

6．終わりに：再度、「Professional」について

●申込要領

●受講料について
講師からの紹介割引といたしまして、1名につき15,750円割引します。
※2名同時申し込み割引との併用はできませんのでご了承ください。

受講料は返金致しませんので、ご都合の悪い場合は代理の方がご出席下さい。

●申込方法
参加ご希望の方は、右記申込書に必要事項をご記入の上FAXにてお申込み下さい。
申込書が届き次第、請求書・聴講券・会場案内図をお送り致します。

●支払方法
1．銀行振込・現金書留にてお願い致します。
2．原則として開催日までにお願い致します。
3．後日になる場合は予定日をご明記下さい。
4．銀行振込の場合は原則として領収証の発行は致しません。
5．振込手数料はご負担下さい。

●申込先
〒141-0031 東京都品川区西五反田2丁目29番5号 日幸五反田ビル8F
技術情報協会　TECHNICAL INFORMATION INSTITUTE CO.,LTD.
TEL 03-5436-7744㈹
FAX 03-5436-5080 （お申込専用）

「ライセンス解約」セミナー申込書　（講師紹介 15,750円割引）
No.703150　3/30

会社名			
事業所 事業部			
住所	〒		
TEL		FAX	

所属部課 役職名	受講者氏名(フリガナ)	e-mail

今後ご希望しない案内方法に×印をしてください
（現在案内が届いている方も再度ご指示ください）
〔 郵送(宅配便) ・ FAX ・ e-mail 〕

ご記入いただいた個人情報は、セミナーの受付・運営・アフターサービスのために利用いたします（セミナー講師の方へもお知らせいたします）。今後の案内ご希望の方には、その目的でも使用いたします。今後のご案内のため「個人情報の取り扱いに関する契約」を締結した外部委託先へ、個人情報を預託する場合があります。個人情報に関するお問合せ先：e-mail;privacy@gijutu.co.jp